



**PRODEM**

ASESORÍA CAPACITACIÓN E INGENIERÍA  
LÍDERES EN LA INGENIERÍA DEL CONOCIMIENTO

Certified ISO 9001:2000 by



EMPRESA CERTIFICADA  
ISO9001:2008

# TECNICAS DE NEGOCIACION APLICANDO COACHING

## Objetivos de Aprendizaje:

Al finalizar el TALLER los asistentes quedarán capacitados para: conocer, comprender y aplicar los elementos claves de las negociaciones exitosas a través de la aplicación efectiva de Coaching como herramienta estratégica de autoconocimiento y acción.

## Metodología:

El taller se desarrolla utilizando una metodología eminentemente participativa, aplicando dinámicas grupales del tipo Phillips 66, para generar análisis de situaciones que involucren la participación motivada de los asistentes.

Para apoyar las presentaciones y ejercicios realizados individualmente o trabajando en equipo, cada participante recibe un material didáctico expresamente preparado, impreso en calidad láser, entregado en carpeta corporativa individual, incluyendo los principales temas y ejercicios a realizar en el Taller.

## TEMARIO

- ▶ Los tipos de negociación.
- ▶ Ejemplos y características
  - Distributiva
  - Integrativa
  - Multifases
  - Multipartes
- ▶ Negociación basada en el modelo Harvard.
- ▶ Los nueve pasos para llegar a un acuerdo.
- ▶ Tácticas de negociación
- ▶ Coaching, como herramienta de autoconocimiento.
- ▶ Objetivos del Coaching centrado en resultados
- ▶ El rol de negociador.
- ▶ Claves para negociaciones distributivas e Integrativas.
- ▶ Los obstáculos para llegar a un acuerdo.
- ▶ Las destrezas de los negociadores eficaces.
- ▶ Dinámica grupal
- ▶ Test de Ingreso y Salida.

## Relator:

**Sr. Gonzalo Pardo**

- Ing. Administración de Empresas
- Relacionador Publico
- Diplomado en Direccion de RR.HH

## C. SENCE:

**Duración:** 8 horas

**Fecha :** 17-18-19 de Agosto

**Lugar :** H. Alonso de Ercilla

**Horario:** 19:00 a 21:30 horas

**Valor p/p:** \$ 54.000.-

## Recursos Didácticos

- Carpeta con Manual impreso
- Formatos de Ejercicios
- CD de respaldo
- Proyección de videos
- Uso de data

**Aníbal Pinto 509 Of. 204 Fono: (41) 2468385 Concepción [info@prodem.cl](mailto:info@prodem.cl)**